

# Quarterly Report

Q2/2018



INTRACENZE

Intrasenze (Publ.) AB | Org.Nr. 559020-2502

## Innehållsförteckning

Sammanfattning	3
Vd Kommentar	4
Verksamhet	5
Marknad och försäljning	6
Ekonomisk utveckling	6
Produktutveckling	7
Finansiell utveckling	8
Redovisningsprinciper	8
Styrelsens utlåtande	9
Finansiella rapporter	10

# Sammanfattning

Styrelsen och verkställande direktören avger härmed rapport för perioden april - juni 2018. Belopp anges i tusentals kronor. Siffror inom parentes avser samma period föregående år.

Januari – Juni 2018 i korthet, koncern

## Första halvåret (2018-01-01 till 2018-06-30)

Nettoomsättning	1 632	(0)	TSEK
Rörelseresultat uppgick till	825	(-982)	TSEK
Resultat efter finansiella poster uppgick till	747	(-1162)	TSEK
Resultat per aktie uppgick till	0,04	(-0,09)	SEK

## Andra kvartalet (2018-04-01 till 2018-06-30)

Nettoomsättning	516	(0)	TSEK
Rörelseresultat uppgick till	43	(-228)	TSEK
Resultat efter finansiella poster uppgick till	4	(-369)	TSEK
Resultat per aktie uppgick till	0,00	(-0,03)	SEK

## Väsentliga händelser första kvartalet (2018-04-01 – 2018-06-30)

Produktrelease UAN-SAFE™ 3.2.2 + 3.2.3 med IP-larmsändare

Intrasenze ansluter Ikea Centres till UAN-SAFE™

Intrasenze ansluter Ludvika Kommun till UAN-SAFE™

Intrasenze erbjuder B-aktier publikt till allmänheten

## Väsentliga händelser efter periodens utgång

Avbetalning 2145 TSEK på kortfristiga skulder

Omförhandling av villkor för långfristiga skulder

Aktivering av marknadsorganisation

Intrasenze ansluter en ny kommun till UAN-Safe™

# VD Kommentar

Intrasenze inleder kvartalet med en välbesökt årsstämma och inval av två nya styrelsemedlemmar. Vi välkomnar Martin von Arronet och Jeanine Öhrstedt Holmgren till styrelsen.

Fokus under kvartalet har varit att slutföra förra årets erbjudande till befintliga aktieägare om aktieägarspridning och lansera den publika emissionen till allmänheten som i skrivande stund med god marginal passerat minimigränsen om 750 TSEK. Detta är otroligt roligt och bra för verksamheten. Kampanjens slutliga resultat får jag återkomma till i 3:e kvartalsrapporten.

Bolagets finansiella ställning har stärkts, riktningen för försäljning och marknadsföring har lagts samt struktur för organisationen och kostnader har anpassats efter bolagets intäkter. Alla kostnader för försäljning och marknadsföring finansieras via intäktsdelning och vinsten efter finansiella kostnader kommer användas till amortering av långfristiga skulder. Efter kvartalets utgång har vi avbetalat ytterligare 2145 TSEK på våra kortfristiga skulder och omförhandlat villkoren för våra långfristiga skulder.

Vi har, sedan release av 3.2.2 den 11 april tillsammans med Midroc, utfört testinstallationer av IP-routern, som färdigställts efter kvartalets utgång. Förseningen hos leverantören har fördröjt vår officiella lansering till kvartal 3 vilket i sig försenar bolagets kassaflöden. Positivt är att lösningen och plattformen är mycket stabila och våra självtester har inte visat på några tekniska utmaningar som föranleder ytterligare teknisk utveckling under kvartalet.

Våra testinstallationer har uppskattats av våra kunder. Den tekniska lösningen motsvarar säkerhetsmässigt väl vad traditionella larmcentraler kan erbjuda. Kostnadsbilden är betydligt lägre och kundnyttan högre. För de testinstallationer som utförts har vi kunnat påvisa kostnadsbesparingar på upp till 90 % för en kommun som ansluter sina larmsystem. Ett exempel på företag som anslutit sig är Ikea Centres köpcentrum, Birsta City, i Sundsvall. Det har uppmärksammats av media i artiklar och Midroc publicerade länk på företagets facebook konto. Det har även uppmärksammats av säkerhetsbranschen att vi har börjat ansluta kommuner till UAN-SAFE.

Information finns nu också på vår hemsida under nyheter och på företagets facebook konto. Vi har lagt upp produktinformation, ekonomiska rapporter och bolagsstyrningsdokument publikt i vårt pressrum. Under hösten kommer manualer tillgängliggöras via hemsidan för att man online ska kunna ansluta sina larmsystem och få omedelbar driftsättning. Då kan kunden göra detta på egen hand och betala direkt i appen.

Vår digitala marknadsföring via sociala medier aktiverades i mitten av juni och har pågått parallellt med lanseringen av vår crowdfunding kampanj. Under första veckan hade vår kampanj över 20 000 visningar och hittills har vi haft mer än 100 000 stycken. Vi ser att behovet och intresset för vår typ av tjänst ökar och att vår lösning är nydanande.

Vi har inlett diskussioner med ytterligare distributionspartners. Av dessa kan vi konstatera att behovet av vår lösning till företag inom säkerhetsbranschen som söker en öppen oberoende plattform som ger dem en affär och digital intäkt är stor och saknas idag.

Tack alla hjälpsamma aktieägare, Intrasenze-team och kunder som visat Ert oavkortade stöd.

Vänligen,  
Tony Fahlström, VD Intrasenze

# Verksamhetsbeskrivning

*Intrasenze utvecklar innovativa lösningar som skapar samhällsnytta. Vår mission är att alla ska delta och skapa en förändring tillsammans för visionen ett tryggare och mer resurseffektivt samhälle.*

---

**Vår lösning UAN-Safe™ är en global (IoT) plattform. Den består av dels publik trygghet och dels personlig säkerhet med integrerade affärsmodeller till alla kundgrupper.**

Verksamheten har inga anställda och bedrivs genom helägda dotterbolag och konsulter. Software utvecklar UAN-Safe på uppdrag av License, Resource tillhandahåller resurser, Sales bedriver den operativa verksamheten och Partner driver vår affär via partneravtal. Avtal med faktureringskunder tecknas via Partner och för kunder som betalar i appen tecknas avtal online med United Action Network och Pay är vårt faktureringsbolag.

## Koncernstruktur

Koncernstrukturen är satt utifrån funktion och nytta för bolagsgruppen där varje funktion och bolag är både självständiga enheter och en del i helheten för att skydda syftet med affärsmodellerna.

Ägarskapsplanen innebär att stiftelsen genom ägandet av Intrasenze kan skydda våra partners, användare och kunders oberoende och ägande till sin egen lösning i ett öppet Community.

## Go-To-Market Strategi

Affärsmodellen är en tre-steps-modell, med separata affärsmodeller för B2B, B2C och C2C, där vi har lanserat steg ett; B2B-försäljning till företag och organisationer och inlett steg två med B2C-försäljning.

Försäljningen till B2B-segmentet avser att skapa en distributionskanal för B2C med försäljningen till B2B via partners. Försäljningen till B2C-segmentet avser att skapa en distributionskanal för C2C med försäljning till slutkonsument via partners. Som understöd till partnerstrategin har vi inlett C2C-marknadsföring via sociala medier.

# Marknad och försäljning

## Marknad och marknadsföring

Marknadsföring och försäljning har fortsatt fokus på B2B kunder som är aktiva i plattformen och som har en kritisk massa av användare. Webben har uppdaterats med situationsbaserade kundexempel på [www.intrasenze.com](http://www.intrasenze.com) för reaktiv och proaktiv kommunikation med verksamhetens olika målgrupper. Den är nu översatt till svenska och är mobilanpassad.

## Försäljning

I och med affärsmodellens prestationsbaserade ersättningsmodell har vi fortsatt bearbeta ett antal potentiella kunder och partners att distribuera vår lösning till marknaden. Våra partners har börjat gå till marknaden via befintligt upparbetade relationer och tecknar avtal för Intrasenze med slutkunderna. Vår modell gör det därmed möjligt för flera företag att erbjuda vår lösning till sina kunder och implementera sin affär i vår modell genom öppen intäktsdelning.

Omsättningsmässigt förväntar vi oss i nästa kvartal störst bidrag från Intrasenze B2B Partner och kundintäkter för installationer, implementeringar och abonnemang av UAN-SAFE™. Intrasenze teamet fortsätter vidare att fokusera vår marknadsföring och försäljning till företag, organisationer, kommun och skola och fler partnerskap.

På webben finns nu olika kundscenarios, produktpresentationer som finns i tryckt format på svenska och på engelska fört nedladdning. Ta gärna del av information och dela med Er.

## Ekonomisk utveckling

### Omsättning och resultat

Nettoomsättningen under andra kvartalet uppgick till **516 (0) TSEK**. Aktivering av utvecklingskostnader uppgick under kvartalet till **1 280 (1 308) TSEK**.

Rörelsens kostnader under kvartalet uppgår till **473 (228) TSEK**.

Rörelsens kostnader för personal bokförs som konsultkostnader då bolaget inte har några anställda. I kostnaderna ingår kostnader för försäljning, administration, hyra, styrelse och ledning, ekonomi och marknadsföring. Alla övriga kostnader är balanserade utvecklingskostnader som aktiveras när plattformen genererar avtalade intäkter.

Avskrivningar på utvecklingskostnader uppgick under andra kvartalet till **0 (0) TSEK**.

Rörelseresultat uppgick under kvartalet till **43 (- 228) TSEK**.

# Produktutveckling

## UAN-Safe

Under perioden har utvecklingsarbetet varit inriktat på release av version 3.2.3 av plattformen för färdigställande av integrering med IP router integrering.

Vi är väldigt stolta över att äntligen kunna visa vår öppna affärsmodell och unika IoT-lösning med larm-uppkoppling. Det är en helhetslösning som vi och våra partners erbjuder användarna. Att själva gör sina mottagningslistor digitala för både privat och publik larmmottagning. Plattformen fungerar globalt med alla larmsystem och skall förberedas för att kunna integrera alla IP-kameror med ONVIF standardprotokoll. Denna lösning är vi ensamma om – och det innebär att vi kommer att kunna ansluta i stort sett vilka IP-kameror och larmsystem som helst. Oavsett geografisk plats.

## Kommande releaser

Under innevarande kvartal finns i bästa fall releaser som inkluderar IP-kameror. Därmed finns grunden att kunna övergå till ett förvaltande tillstånd och låta våra kunder utveckla plattformen efter sina behov och önskemål via Intrasenze Community Development.

## Community development

Intrasenze Software erbjuder sina kunder att själva utveckla kundspecifika funktioner ovanpå UAN-SAFE™ med villkoret att äganderätten till källkod och IP-rättigheterna tillfaller Intrasenze License AB.



# Finansiell Utveckling

## Finansiell Ställning

Vid rapportperiodens utgång uppgick koncernens likvida medel till 587 TSEK jämfört med 229 TSEK samma period föregående år. Koncernens egna kapital på balansdagen uppgick till 17 505 TSEK exklusive ej registrerad nyemission, jämfört med 9 560 TSEK samma period föregående år.

Moderbolagets egna kapital på balansdagen uppgick till 15 906 TSEK, jämfört med 14 517 TSEK vid årsskiftet. Vid ordinarie bolagsstämma den 20 april beslutades att godkänna styrelsens förslag till beslut om nyemission fram till nästa ordinarie årsstämma.

Efter bemyndigandet den 20 april 2018 har styrelsen att beslutat om emissioner för att erhålla tillräckligt med rörelsekapital för de närmaste 12 månaderna. Om ytterligare kapitalanskaffning behövs och inte kan genomföras kommer bolaget överväga alternativa sätt att finansiera verksamheten. Detta inbegriper upptagande av lån, omförhandling av lånevillkor med långivare, förhandling med övriga leverantörer till bolaget om senarelagd betalning eller nedskrivning av fordran samt neddragningar och besparingar i bolagets löpande verksamhet.

Av bolagets kortfristiga skulder om 8 964 TSEK avser 1 969 TSEK skuld till aktieägare i pågående emission, 3 789 TSEK bestridna fakturor och 2 145 TSEK som avbetalats efter kvartalets utgång.

## Redovisningsprinciper

Intrasenze redovisning upprättas i enlighet med redovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Års och koncernredovisning (K3)

## Immateriella tillgångar

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde. Intrasenze utvecklar en egen IT-lösning som är basen i bolagets verksamhet där aktiveringsmodellen tillämpas för internt upp-arbetade immateriella tillgångar. Utvecklingen av IT-plattformen kommer att fortgå under längre tid och omfatta olika etapper där utvecklingen dokumenteras. När etappen är färdigställd avslutas aktiveringen och efter utvecklingsetappen lanserats, förutsatt att plattformen genererar kassaflöden, aktiveras kostnaden med linjär månatlig avskrivning under 60 månader.

## Risker och osäkerhetsfaktorer

De risker och osäkerhetsfaktorer som Intrasenze verksamhet exponeras för är sammanfattningsvis relaterade till bland annat kort verksamhetshistorik, konkurrens, teknologiutveckling, beroende av affärspartners och kapitalbehov. Osäkerhetsfaktorer finns gällande tvistiga skulder till bolagets mjukvaruleverantör. Alla fakturor är redovisade till fullo trots att bestridande gjorts av ett flertal fakturor. Inga övriga väsentliga osäkerhetsfaktorer har inträffat som styrelsen känner till. För mer detaljerad redovisning av risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till ordinarie stämma.

### KOMMANDE RAPPORTER

Rapport för kvartal 3 publiceras den 28 november 2018 och Bokslutskommuniké 2018, publiceras den 28 februari 2019.



## Styrelsens utlåtande

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av företagets revisor. Rapporten är upprättad av den verkställande direktören, Brain redovisning och bolagets CFO att visa balans och resultaträkningar med avstämda konton för koncernens bolag och visa koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriva koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer.

*Stockholm den 28 augusti 2018*

*Anders Henning  
Styrelseordförande*

*Bengt Åkerlind  
Styrelseledamot*

*Tony Fahlström  
VD*

*Jeanine Öhrstedt Holmgren  
Styrelseledamot*

*Andreas Lindholm  
Styrelseledamot*

*Martin von Arronet  
Styrelseledamot*

# Finansiella Rapporter

<b>KONCERNEN</b>	<b>2018</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2017</b>
<b>RESULTATRÄKNING</b>	<b>apr-jun</b>	<b>apr-jun</b>	<b>jan-jun</b>	<b>jan-jun</b>
<b>RÖRELSENS INTÄKTER</b>				
Nettoomsättning	516	0	1 632	0
Övriga intäkter	0	0	0	0
<b>SUMMA INTÄKTER</b>	<b>516</b>	<b>0</b>	<b>1 632</b>	<b>0</b>
<b>RÖRELSENS KOSTNADER</b>				
Övriga externa kostnader	-175	-233	-313	-922
Personalkostnader	0	-6	-0	-60
Övriga rörelsekostnader	-298	1	-494	-0
<b>SUMMA KOSTNADER</b>	<b>-473</b>	<b>-238</b>	<b>-807</b>	<b>-982</b>
<b>RESULTAT EBITDA</b>	<b>43</b>	<b>-238</b>	<b>825</b>	<b>-982</b>
<b>AVSKRIVNINGAR</b>				
Mjukvara	0	0	0	0
Hårdvara	0	0	0	0
<b>RESULTAT EBIT</b>	<b>43</b>	<b>-238</b>	<b>825</b>	<b>-982</b>
<b>FINANSIELLA POSTER</b>				
Finansnetto	-39	-141	-78	-180
<b>PERIODENS RESULTAT</b>	<b>4</b>	<b>-369</b>	<b>747</b>	<b>-1 162</b>
Resultat per aktie	0	-0,03	0,04	-0,09

# Balansräkning

KONCERNEN	2018	2017	2018	2017
BALANSRÄKNING	apr-jun	apr-jun	jan-jun	jan-jun
<b>TILLGÅNGAR</b>				
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR				
Materiella tillgångar				
Immateriella tillgångar	1 280	1 308	27 822	20 947
Finansiella tillgångar	-196		490	490
S:A ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR	1 084	1 308	28 312	21 437
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR				
Fordringar	-11	289	702	466
Kassa bank	-315	120	587	229
S:A OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR	-326	409	1 289	695
SUMMA TILLGÅNGAR	758	1 717	29 601	22 132
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
BUNDET EGET KAPITAL				
Bundet eget kapital	-5 705		19 233	12 640
Ej registrerat aktiekapital	3 231			-97
Överkursfond			- 9 216	-5 303
FRITT EGET KAPITAL				
Balanserat resultat			11 691	7 318
Periodens resultat	-4	369	-747	1 162
SUMMA EGET KAPITAL	-2 478	369	-17 505	-9 560
SKULDER				
LÅNGFRISTIGA SKULDER				
Lån	-776		- 3 132	-3 000
S:A LÅNGFRISTIGA SKULDER	-776		- 3 132	-3 000
KORTFRISTIGA SKULDER				
Kortfristiga skulder	2 496	-2 086	-8 964	-9 572
S:A KORTFRISTIGA SKULDER	2 496	-2 086	-8 964	-9 572
S:A EGET KAPITAL OCH SKULDER	-758	-1 717	-29 601	-22 132

# Kassaflödesanalys

KASSAFLÖDESANALYS INDIREKT METOD (TKR)	jan-mar	apr-jun
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN KONCERN		
Rörelseresultat före finansiella poster	777	43
Erhållen/erlagd ränta	-39	-39
Ökning av kundfordringar	-22	26
Minskning kortfristiga skulder	427	-136
Ökning av leverantörsskulder	1 785	1 110
Kassaflöde från den löpande verksamheten	2 928	965
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2 096	-1 280
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-71	0
Periodens kassaflöde	761	-315
Likvida medel vid periodens utgång	902	587

## Förändring av eget kapital

### FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL MODERBOLAGET

TSEK	AK	ej reg AK	Överkurs	Vinst/Förlust	S:A EK
2018-01-01	13 078		8 367	- 10 850	10 595
Nyemission	5 705				5 705
Årets resultat				- 394	-394
2018-06-30	18 783		8 367	-11 244	15 906

Eget kapital per aktie uppgår till 0,84 SEK

